



COMMERCIAL(E) INTERNE EN MATERIEL ELECTRIQUE FR/NL

Villers-Le-Bouillet/Herstal

MISSION PRINCIPALE

Assister le client dans ses projets en électricité, en lui apportant une réelle expertise technique et une vraie valeur ajoutée.

VOS ACTIVITES

- Fidéliser le client en lui apportant un service d'étude
- Apporter une expertise technique au client
- Présenter les produits correspondant à la demande du client
- Conseiller le client
- Détecter les besoins et les attentes du client
- Négocier les prix d'achat avec les fournisseurs
- Encoder les commandes
- Apporter un support technique interne
- Assister et soutenir le commercial externe lors de visite client
- Rédiger et remettre les offres de prix au client
- Répondre aux besoins du client
- Rechercher les articles qui correspondent à la demande du client
- Maintenir à jour ses connaissances techniques

QUI ETES VOUS ?

- Vous avez une formation technique avec un attrait pour le commercial
- Vous êtes curieux et toujours intéressé d'apprendre de nouvelles choses
- Vous avez de bonnes compétences en négociation
- Vous êtes à l'aise avec l'outil informatique
- Vous vous sentez à l'aise dans une petite équipe, au sein de laquelle la polyvalence est une valeur clé
- Vous communiquez aisément
- Vous êtes parfaitement bilingue français et néerlandais

NOTRE OFFRE

- Contrat à durée indéterminé dans une société familiale en pleine expansion
- Ambiance de travail agréable
- Des collègues jeunes, dynamiques et passionnés
- Salaire à la hauteur de vos compétences
- Chèques repas

CONTACT

Boushaba Hajar
jobs@lightelec.eu